

Si vous avez des difficultés à visualiser cet email, [suivez ce lien](#)

>> VOIR LA NEWS COMPLÈTE



GAAP

GROUPEMENT DES AGENTS AUTOMOBILES PEUGEOT

Agent Info N°1 - Lundi 26 Janvier 2026



ADHÉRER



Partagez avec nous les victoires du GAAP en confirmant votre adhésion en 2026 !

>> [Tous les détails ici](#)

POLITIQUE COMMERCIALE 2026 UNE VICTOIRE DU GAAP POUR L'ENSEMBLE DU RÉSEAU



**POLCO AA 2026 : Des réponses concrètes
aux demandes portées par le GAAP**

Tout au long de l'année, le GAAP, nourri par vos retours terrain et par les échanges réguliers avec les Bureaux Régionaux, a porté auprès de Peugeot les difficultés structurelles que rencontre aujourd'hui le réseau des Apporteurs d'Affaires.

Ce travail s'est concrétisé par l'envoi, en octobre dernier, d'un courrier officiel du GAAP à la Marque, synthétisant les attentes majeures du réseau :

- revalorisation solide de la rémunération,
- politique commerciale plus lisible et motivante,

- nouvelle grille VD simple, sécurisante et exploitable,
- animation dédiée aux Agents,
- rééquilibrage global du modèle économique,
- nécessité de reconnecter Agents, DVN et Marque.

Aujourd'hui, nous pouvons vous confirmer que Peugeot a entendu ces demandes et y a apporté des réponses concrètes dans la Politique Commerciale AA 2026, diffusée sous la référence 26.039 POLCO AA 2026.

>> POL CO 2026 N° 26.039

Erreur identifiée sur le VU, une V2 sera publiée par la Marque sur WE MOTION



Des avancées majeures obtenues grâce au travail du GT VN et à la mobilisation du réseau

Sous l'impulsion de Florence GETE, Jacques FLOTAT, Claude DAUMAS et Sylvain GRANDJEAN, le GT VN mène depuis plusieurs mois un travail déterminant avec la Marque.

Grâce à cette mobilisation et le rythme d'échanges (même durant les fêtes) soutenu par Karim HAMADACHE, plusieurs évolutions structurantes ont été obtenues :



Commissions VN, Prime de Performance et Conditions de mise en VD : une revalorisation claire, globale et structurante

LA POLCO 2026 INTRODUIT :

- **des commissions plus agressives**, pour tous les niveaux AA (AA1, AA2 et AA3)

- **une simplification à 3 strates,**
- **la levée de la clef BEV** pour déclencher la prime de performance (IPC) incluant un niveau boosté (PRIME x 4) si réalisation de 15% de BEV

Votre DVN peut s'appuyer sur le document fourni par la Marque pour préparer sa proposition d'objectifs.

Nous insistons sur le fait qu'il s'agit d'une négociation entre l'Agent et son concessionnaire.

Les seuls points considérés comme obligatoires par la Marque sont le volume MINI par strate et le 15% d'objectif BEV pour accéder au 2ème niveau d'IPC.

Cet Objectif BEV doit être accessible !

MAIS EGALEMENT :

- **une grille de remise VD simple, claire où 100% des aides sont perçues dès la mise en VD** et introduisant 3 périodes boostées dans l'année (JANVIER, MAI & AOUT)
- **un rattrapage semestriel et annuel**



URGENT



La première période de remises Boostées pour vos MISES EN VD se termine à la fin de la semaine prochaine.

Il est donc essentiel de :

- **Sécuriser vos mises en VD** (Immatriculation avant la fin du mois donc sur stock DVN) afin de maximiser l'utilisation de cette période

particulièrement avantageuse et ainsi valider votre IPC T1 / nous remonter toutes problématiques opérationnelles rencontrées.

- **Même si rattrapage possible au semestre et annuel**, cela évite d'attendre le rattrapage pour percevoir son IPC.

C'est un levier décisif pour optimiser votre rentabilité dès le début de l'année.

Le GAAP est particulièrement fier de l'ensemble des progrès obtenus pour l'ensemble du réseau d'Agents.

Ils traduisent notre volonté de :

- **REDONNER** à chacun le goût du commerce VN,
- **REMETTRE** un maximum de véhicules sur la route,
- et ainsi **GARANTIR L'ACTIVITÉ ATELIER DE DEMAIN**, qui dépend directement du renouvellement du parc roulant aujourd'hui.



Animations Proximité Peugeot : un dispositif dédié au réseau

La Marque valide la création des **Semaines Proximité Peugeot**, une animation spécifiquement conçue pour les Agents qui sera relayée en radio et presse écrite. La première aura lieu **juste après les Portes Ouvertes de mars.**



NOS REMERCIEMENTS VONT :

- **à l'équipe du GT VN**, mobilisée sans relâche pour construire, défendre et obtenir ces évolutions ;
- aux équipes VN de Peugeot, **en particulier Lionel EHRHARD, Matthieu REQUEUT, Édouard MARLIN**, pour leur écoute, leur ouverture et leur capacité à faire bouger les lignes et à bousculer les modes de fonctionnement établis

- **et surtout à vous, Agents du réseau,** dont les remontées ont permis d'argumenter, démontrer et convaincre.

CONCLUSION

Une étape décisive pour l'avenir du réseau Agents Peugeot mais un virage ne signifie pas la fin de la course... c'est MAINTENANT, en début de ligne droite, qu'il FAUT ACCELERER !

La POLCO AA 2026 constitue un tournant majeur :

- > rémunération revalorisée pour tous,
 - > modèle simplifié et lisible,
 - > VD sécurisés et compétitifs,
 - > animation dédiée,
 - > outils et accompagnement renforcés,
 - > reconnaissance du rôle stratégique des Agents.



**VICE-PRÉSIDENT
PÔLE COMMERCE VÉHICULES**



**RESPONSABLE
GT VN**

Grâce au travail du GAAP, du GT VN et du réseau, nos alertes ont été transformées en avancées concrètes et structurantes.

Nous restons mobilisés pour vous accompagner dans cette nouvelle dynamique commerciale.

UNE QUESTION ?

Rendez-vous sur le site www.gaapfrance.com

Contactez l'équipe du GAAP par téléphone : **02.38.22.12.01** ou par mail : gaap@gaapfrance.com

Si vous ne souhaitez plus recevoir nos communications, [suivez ce lien](#)