

{{recipient.GxsWt0GsSI2\_SLm6ZBx3Vg}}, Rejoignez-nous en 2023 ! [Afficher cet email sur un navigateur](#)



## Le Samedi 25 Mars 2023

signe le rendez-vous incontournable des Agents Peugeot de France !

Depuis la résiliation de nos contrats, nous n'avons aucune visibilité sur la pérennité de nos activités.

Le constructeur m'a promis une version du contenu du futur contrat avec ses annexes en français dans les prochains jours.

**C'est à l'occasion de notre grand évènement AMBITION PROXIMITY VO ET APV du 25 mars que je vous dévoilerai en avant-première les éléments principaux de ce contrat.**

Avec mon équipe, je me bats au quotidien pour valoriser nos métiers, **votre participation à cet évènement sera la meilleure façon de nous témoigner votre soutien et je peux vous assurer que j'y serai très sensible.**

Nous échangerons sur nos activités, l'évolution du business APV et VO pour compenser la perte de marge sur le VN sur tous les leviers de rentabilité sur lesquels le GAAP a mis en place un parcours spécialement pour vous.

### Un parcours personnalisé :

**En APV** : avez-vous analysé la part des interventions en garantie, en PCP, pensez-vous aller chercher d'autres interventions plus rentables ?

**En VO** : vous souhaitez créer une activité VO mais vous ne savez pas par quoi commencer OU au contraire vous maîtrisez le marché du VO mais vous avez besoin de nouveaux outils ou des conseils avertis

Pour toutes ces raisons et pour l'avenir de notre réseau, nous vous remercions de contacter vos collègues pour les convaincre de nous rejoindre. Pensez au co-voiturage.

>> Je m'inscris



## PARCOURS VO

### Débutant :

#### Les règles d'or pour lancer son activité VO

- Trésorerie & Financement
- Partage de stocks VO
- Estimation des reprises
- Frais de remises en état
- Calcul de ma marge nette
- préparation du véhicule

Génération de fiches de prix, bon de commande...

### Expérimenté :

#### Les solutions pour pérenniser son activité VO

- Booster ma marge VO
- Stratégie de dynamique de prix
- Process Frais de remises en état
- Nouvelles extensions de garantie VO
- Rémunération financement
- Focus sur les business additionnels
- Contrat de maintenance



## PARCOURS APV

### Rentabilité APV :

- Axes de développement
- Les outils performants en APV
- Améliorer sa rentabilité APV
- Accompagnement & Service client
- Pilotages & Indicateurs

### Mutation métier APV :

- Viellissement du parc & électrification
- Projection sur le commerce de demain
- Fidéliser & Animer ses ressources humaines
- Fidéliser son client au-delà de la marque
- Web Marketing & réseaux sociaux
- Pilotage & Indicateurs

# ADHESION GAAP

Simplifiez-vous la

voie `{{recipient.GxsWt0GsSI2_SLm6ZBx3Vg}}`

en adhérant au GAAP en ligne en 2023 !

**>> Je valide mon Adhésion 2023  
en ligne**



Je clique  
sur mon [lien personnel](#)



Je valide  
mon Bulletin personnalisé



Je procède  
au Paiement sécurisé

## Et si vous décidiez de me rejoindre pour voir !

Nous sommes convaincus que chaque voix compte.

Cela fait plusieurs années que nous avons pris le virage de l'émancipation puis celui de l'autonomie pour faire valoir nos atouts, nos raisons d'être.

**Le lancement de Peugeot Proximity en octobre dernier** témoigne de cet engagement et confirme ce que nos clients nous partagent au quotidien : leur confiance.

Cette année, nous sommes mobilisés pour vous à la fois sur nos problématiques du quotidien, **livraison VN, garantie, service box, et sur les changements majeurs** que le constructeur souhaite nous faire adopter dans un nouvel environnement économique.

**Je défendrai nos intérêts dans la négociation du futur contrat de RA.**

En même temps nous vous accompagnerons dans le développement de Peugeot Proximity que je m'emploierai à mettre en avant pour vous.

car 2023 est une année de rupture pour nous professionnels qui devons capitaliser sur nos atouts de proximité pour assurer notre avenir.

**J'ai besoin de vous.**

**Je compte sur votre adhésion au groupement plus que jamais et sur votre participation à**

**[AMBITION PROXIMITY VO & APV le 25/03](#)**

**POURQUOI ADHERER EN 2023 ?**

**UN AGENT = UNE VOIX**

**PROXIMITY**  
LE LABEL CONFIANCE MOBILITE

« NOUS SOMMES SEULS À POUVOIR REVENDIQUER L'ÉCOUTE, LA CONNAISSANCE CLIENT, L'ANCRAGE TERRITORIAL TELS QUE NOUS LES CULTIVONS AU QUOTIDIEN. »

**Le commerce Proxy de quartier.**

*La relation client qu'on nous envie !*

*C'est moi... nous, c'est notre ADN !*

**QUELS SONT NOS SERVICES ?**

- **KIT COMMUNICATION PEUGEOT PROXIMITY** (AFFICHE, BANNIÈRE, KAKÉMONOS, BÂCHE, RÉSEAUX SOCIAUX, VIDÉOS)
- **PROGRAMME D'ACCOMPAGNEMENT** «PROXIMITY BOOSTER APV»
- **OUTIL DE MARKETING CLIENT** «BUSINESS DIGITAL»

**OFFRES ET AVANTAGES EXCLUSIFS**

- GARANTIE VO 1 AN
- FINANCEMENT RÉMUNÉRÉ
- PLATEFORME APPROVISIONNEMENT VO
- COTATION GRATUITE ET ILLIMITÉE
- SOLUTION DE DÉMATÉRIALISATION

**COMMENT NOUS REJOINDRE ?**  
**ADHÉREZ ET PAYEZ EN LIGNE SUR [WWW.GAAPFRANCE.COM](http://WWW.GAAPFRANCE.COM)**

**GAAP**  
GROUPEMENT DES AGENTS AUTOMOBILES PEUGEOT

**GAAP** - Centre Excell - ZAC des Aulnaies - 959 rue de la Bergeresse - 45160 OLIVET Tél : 02 38 22 12 01 E-mail : gaap@gaapfrance.com Site Adhérents : [www.gaapfrance.com](http://www.gaapfrance.com)

**@peugeotproximity** **GAAP** **peugeot.proximity** **@peugeotprox**

**>> Pourquoi Adhérer en 2023 ?**

**Vous avez besoin d'aide ?**



Nous restons à votre écoute  
au [02 38 22 12 01](tel:0238221201)

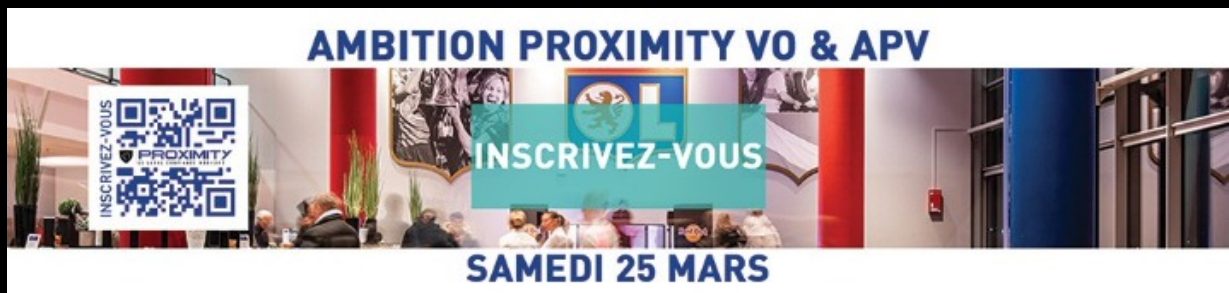


Contactez-nous par email à  
[gaap@gaapfrance.com](mailto:gaap@gaapfrance.com)



PEUGEOT PROXIMITY  
[site\\_gaap](http://site_gaap)

**Vous êtes invité(e) !**



[>> En savoir plus](#)



**GAAP**

Centre Excell - ZAC des Aulnaies  
959 rue de la Bergeresse, 45160 OLIVET  
**02 38 22 12 01**

Vous recevez cette communication car vous étiez adhérent GAAP en 2022.

Si vous ne souhaitez plus recevoir nos communications, [suivez ce lien](#).



© Tous droits réservés